



Even voorstellen: SRM Technisch Beheer B.V.

**Bedrijfsnaam:** S.R.M. Technisch Beheer B.V.

**Naam:** Michael Koolhaas

**Hoe bent u in dit vak begonnen?**

Wij zijn in 2007 gevraagd om het onderhoud in kantoorpanden te gaan verzorgen voor een toen al bekende relatie. Deze was bekend met onze manier van werken, het oppakken van problemen en het ontzorgen van eigenaren, huurders en gebruikers van objecten in het vastgoed.

**Hoe zou u zichzelf willen omschrijven als ondernemer?**

Behulpzaam, innovatief, leergierig en servicegericht.

**Welk onderdeel van uw vakgebied is het meest uitdagend?**

Alle onderdelen van ons vakgebied zijn mooie onderdelen.

**Waarom dit vakgebied?**

Eigenlijk maakt het niets uit binnen welk vakgebied men zich specialiseert, wij zijn er ingerold en hebben ons kunnen specialiseren in diverse disciplines binnen dit vakgebied.

**Met welke branche organisatie werkt u graag samen en waarom?**

Wij zijn geen lid van een branche organisatie, ik vindt het belangrijker met vakbroeders te sparren en zaken 1 op 1 bespreekbaar te maken. Wij doen immers vele aspecten binnen het onderhouden van objecten. Wel bezoeken we regelmatig vakbeurzen in binnen- en buitenland om onze kennis up-to-date te houden.

**Wat is voor u het ultieme gevoel van ondernemerschap?**

Het 7 dagen in de week kunnen werken zonder verantwoording te hoeven afleggen aan een werkgever.

**Wat of wie heeft de meeste indruk gemaakt in uw carrière?**

Ongetwijfeld mijn ouders, ook zelfstandig ondernemers met het hart op de juiste plaats. Zij hebben destijds binnen hun vakgebied ook bereikt wat wij/ik momenteel bereik binnen mijn vakgebied.

**Door wie of wat raakt u geïnspireerd?**

Moeilijk om een kort antwoord te formuleren, maar eigenlijk door iedereen, werkgevers, werknemers en alle overige mensen.

**Wat is de belangrijkste ondernemers les die u zou willen delen?**

Geef nooit op en blijf bij jezelf.

**Hoe laadt u zichzelf weer op?**

Om te genieten van de mooie dingen in het leven.



**Waarom zou een prospect u bellen voor advies?**

Waarom niet?

**Welk boek raadt u aan voor ondernemers om te lezen?**

Vakliteratuur binnen je eigen vakgebied.

**Welke tips heeft u voor andere ondernemers?**

Iedere dag is een mooie dag, laat je humeur niet beïnvloeden door het weer, tegenslagen of andere zaken, wees vooral positief en denk groot.

**Op welke manier voelt u zich betrokken bij Stichting Breath?**

Het is mooi om te zien dat jullie je zo inzetten voor de medemensen die het minder goed hebben getroffen dan wij, daar voelen wij ons ook goed bij. Wij steunen liever organisaties die zich non-profit inzetten dan al die acties op bijvoorbeeld op televisie waarvan je kan vermoeden dat een groot deel van de opbrengst gaat naar het salaris van de medewerkers, de leasebakken, de bonus regelingen en wat zo meer. Gewoon 1 op 1 mensen steunen met financiële bijdragen, maar eigenlijk nog belangrijker, met morele steun!

**Wij willen vanuit Breath Care for Kids een zo sterk en groot mogelijk Breath Business netwerk neerzetten. Zou u bereid zijn om twee bedrijven uit uw eigen netwerk aan te dragen als nieuwe leden?**

Waarom maar twee?

**Wilt u nog iets toevoegen aan dit interview? Het kan natuurlijk zijn dat wij u nog niet die ene vraag hebben gesteld waar u zo graag een antwoord op wilde geven.**

We vinden het oprecht jammer dat het voor de kinderen vanuit de Oekraïne momenteel niet mogelijk is een vakantie hier door te brengen maar we begrijpen na je uitleg goed hoe het zit.

Laat ons weten hoe we jullie op misschien nog meer manieren kunnen steunen.

“Keep up the good work “